



## Типовой бизнес-план Родильного отделения. 2700 кв.м.

Демо-версия. Большая часть текста удалена.

Этот документ был подготовлен SYNOPSIS исключительно в целях информации. Содержащиеся в настоящем документе информация была получена из открытых источников, которые, по мнению, разработчиков, являются надежными. Однако SYNOPSIS не гарантирует точности и полноты информации для любых целей. Информация, представленная в этом документе, не должна быть истолкована, прямо или косвенно, как информация, содержащая рекомендации по дальнейшим действиям по ведению бизнеса. Все оценки и расчеты, содержащиеся в настоящем документе, отражают мнение разработчиков на день публикации и могут быть изменены без предупреждения. Дополнительная информация может быть представлена по запросу. SYNOPSIS не несет ответственности за какие-либо убытки или ущерб, возникшие в результате использования любой третьей стороной информации, содержащейся в настоящем документе, включая опубликованные мнения или заключения, а также за последствия, вызванные неполнотой представленной информации.

**Все информационные документы/отчеты SYNOPSIS предназначены только для индивидуального пользования приобретателей, поэтому запрещено их распространять каким-либо способом (это касается и платно, и бесплатно), если это не оговорено отдельно.**

Выполнено SYNOPSIS в 2024 г.

<http://medresearch.ru/>

Tel/fax: +7 495 724 15 68

Copyright © 2024 SYNOPSIS

## О проекте

В бизнес-плане представлен проект Родильного отделения, которое будет располагаться в собственном помещении (стоимость приобретения помещения/строительство включена в проект). Проект разработан для городов с населением свыше 300 тыс. чел. Общая площадь Родильного отделения 2700 кв.м. Запланированная мощность Родильного отделения 1700 родов в год.

Основная задача Родильного отделения, представленного в бизнес-плане, выполнение основных услуг родовспоможения:

- Оказание медицинской помощи при родах
- Услуги стационарной помощи в дородовой и послеродовой периоды
- Оказание медицинской помощи женщинам с патологией беременности в условиях круглосуточного стационара
- Услуги хирургической помощи при патологии родов (кесарево сечение, прочее)
- Услуги Палаты интенсивной терапии (ПИТ) женщинам
- Услуги медицинского сопровождения новорожденных в первые дни жизни (без отделения реанимации)
- Услуги аппаратной диагностики при беременности и родах

Для этого в проекте предусмотрено 6 основных отделений, вспомогательные и административные службы, Схема 1:

1. Фильтр бокс/Приемное отделение: гинекологический осмотр, аппаратная диагностика (УЗИ, ЭКГ), услуги психолога
2. Два Родильных бокса для физиологических родов
3. Операционный блок для патологических родов
4. Палата интенсивной терапии (ПИТ) на 5 коек для женщин
5. Стационар на 40 коек: 30 коек для дородовых и послеродовых пациенток, 10 коек для пациенток с патологией беременности
6. Отделение/зал неонатологии для выхаживания новорожденных (без тяжелых патологий) первых дней жизни. Реанимационное отделение для новорожденных в проекте не предусмотрено.

В бизнес-плане приняты услуги в виде «пакетов» (средних чеков), то есть в один «пакет» входит набор услуг/расходных материалов.

В проекте используются цены в низком и среднем диапазонах в зависимости от региона расположения Родильного отделения. Кроме этого, расчеты выполнены таким образом, что уменьшение цены до 15% позволит проекту оставаться прибыльным. Стоимость услуг в проекте позволяет участвовать в оказании медицинских услуг в системе ОМС.

В проекте приведена подробная покабинетная спецификация с расчетами стоимости оснащения в долл. США и руб., подробная Маркетинговая стратегия для быстрого завоевания доли рынка, полное маркетинговое исследование рынка родовспоможения в России.

Родильное отделение, представленное в бизнес-плане, может быть как самостоятельным медицинским учреждением, так и подразделением многопрофильной медицинской организации.

В целях экономии ресурсов в проекте предусмотрено отдать непрофильные функции на аутсорсинг, тем более что в настоящее время во многих городах РФ развиты аутсорсинговые службы для обслуживания ЛПУ:

- утилизацию медицинских отходов
- техническое обслуживание медицинского оборудования (частично)
- IT обслуживание
- Юридическое сопровождение (частично)
- Подбор кадров
- Охрану.

Типовой бизнес-план не является окончательным вариантом руководства к действию, а показывает лишь потенциальную возможность развития бизнес-идеи. Поэтому при реализации настоящего проекта возможны изменения, как плана продаж, так и ассортимента предоставляемых услуг. Все расчеты проекта выполнены в MS Excel, что позволяет легко и быстро изменять любые параметры проекта.

Всего инвестиции в организацию Родильного отделения составят 213 млн. руб.: 75 млн. руб. (35%) вложения инициатора проекта/инвестора и 138 млн. руб. (65%) заемные средства. Сумма инвестиций включает расходы на приобретение помещения, расходы на ремонт, приобретение медицинского оборудования и других основных средств, единовременные затраты на организацию проекта, покрытие первичных кассовых разрывов, Таблица 1.1.

**Таблица 1.1. Основные параметры проекта**

Родильное отделение. Основные параметры проекта	
Тип помещения: собственность/строительство	
Площадь, кв.м.	2 700
<b>Всего инвестиции в проект, вкл. покрытие кассовых разрывов, тыс. руб.</b>	<b>213 000</b>
Собственные средства Инвестора	
Заемные/Кредитные средства	
<b>Вложения в основные средства. Всего:</b>	
Приобретение помещения/строительство, ремонт, тыс. руб.	
Инвестиции в медоборудование, мебель прочее оборудование, тыс. руб.	
Компьютерное оснащение и оргтехника, тыс. руб.	
Прочие капитальные затраты, тыс. руб.	
Единовременные некапитальные затраты, тыс. руб.	
Загрузка 90%:	
Число медицинских услуг, ед.	
Выручка, тыс. руб.	
Число сотрудников, ед.	
Постоянные расходы в год (с года выхода на запланированную мощность), тыс. руб.	

Проект Родильного отделения обладает следующими основными показателями эффективности:

NPV проекта: 94 млн. руб.

IRR проекта: 20%

PBP (простой срок окупаемости): 60 мес., 5 лет, с учетом того, что на организацию проекта будет затрачено 12 мес. первого года.

При расчетах эффективности проекта были использованы следующие макро и микро-допущения:

- ставка дисконтирования 8%
- налоговые ставки в соответствии с действующим Налоговым кодексом РФ.

Финансовый план рассчитан при максимальных единовременных и ежемесячных издержках для повышения устойчивости проекта в целом. Кроме того, в расчетах заложено достаточное количество (в пределах 10%) денежных средств на прочие расходы по каждой статье для устойчивости проекта. Проект Родильного отделения характеризуется рядом финансовых и коммерческих рисков. Проведенный анализ рисков и их возможного влияния на показатели эффективности проекта свидетельствует о том, что эти риски невелики, а их влияние на показатели проекта носит незначительный характер. Проект является устойчивым по отношению к возможному изменению значений его основных параметров.

Значения показателей проекта свидетельствуют о его высокой эффективности. Рентабельность текущей деятельности высока. Финансовые показатели характеризуют проект как высокодоходный с умеренным уровнем риска и малым сроком окупаемости.

Бизнес-план выполнен в соответствии с рекомендациями UNIDO и может быть представлен в российские и зарубежные банки.

Бизнес-план разработан в соответствии с Приказами Министерства здравоохранения РФ:

- Приказ Министерства здравоохранения и социального развития Российской Федерации N 543н от 15 мая 2012 г. «Об утверждении Положения об организации оказания первичной медико-санитарной помощи взрослому населению»
- Приказ Министерства здравоохранения России № 572н от 1 ноября 2012 г О порядке оказания медицинской помощи по профилю «акушерство и гинекология» (за исключением использования вспомогательных репродуктивных технологий)
- Приказ Министерства здравоохранения России № 922н от 15 ноября 2012 г. О порядке оказания медицинской помощи взрослому населению по профилю «хирургия»
- Приказ Министерства здравоохранения России. № 919н от 15 ноября 2012 г «Об утверждении Порядка оказания медицинской помощи взрослому населению по профилю «анестезиология и реаниматология»
- Другими нормативными актами

Инвестиции в медицинские проекты в России имеют неоспоримый ряд преимуществ перед другими отраслями:

- платный медицинский рынок показывает стабильный рост во всех регионах России, несмотря на кризисные явления в экономике в разные периоды
- по-прежнему сохраняется высокая емкость рынка
- высокая рентабельность и быстрая окупаемость медицинских проектов
- в медицинских проектах нет товарных запасов как в ритейле и в других отраслях, что существенно сокращает вложения и повышает рентабельность
- государство постоянно поддерживает рынок здравоохранения (нет НДС, отмена налог на прибыль, прочее)
- любые медицинские проекты имеют высокую социальную значимость.

*Демо-версия. Большая часть текста удалена.*

## Содержание

Содержание	3
Термины и сокращения, принятые в документе	11
1. Резюме проекта	13
О проекте	13
Таблица 1.1. Основные параметры проекта	16
Факторы, влияющие на развитие рынка платной медицины в России	20
Основные параметры медицинского рынка и рынка родовспоможения в России	21
2. Концепция	25
Общее о проекте. Услуги и цены	25
Таблица 2.1. Цены на услуги	26
Схема 1. Родильное отделение. Организационная структура	27
Структурные подразделения. Помещения. Площадь	28
Таблица 2.2. Основные помещения Родильного отделения	28
Таблица 2.3. Фильтр-бокс. Приемное отделение	29
Таблица 2.4. Родовое отделение (индивидуальные боксы/залы для физиологических родов, операционная, ПИТ)	30
Таблица 2.5. Стационар и отделение пребывания новорожденных первых дней жизни	33
Таблица 2.6. Вспомогательные помещения и административные помещения	35
Мощность и выручка	39
Таблица 2.7. Объем продаж по отделениям (число услуг, выручка)	41
Постоянные расходы	42
Таблица 2.8. Структура расходов проекта, тыс. руб. в год, %.	42



Таблица 2.9. Постоянные расходы, связанные с оказанием услуг, тыс. руб. в год	44
Таблица 2.10. Постоянные административные издержки, тыс. руб. в год	45
Вложения в основные средства	46
Таблица 2.11. Вложения в основные средства. Капитальные затраты проекта, тыс. руб.	47
Организация проекта	50
Таблица 2.12. Единовременные затраты на организацию проекта, тыс. руб.	50
Таблица 2.13. Календарный план организации проекта	52
Лицензирование	54
3. Рынок проекта	58
Основные параметры российской экономики	58
Таблица 3.1. Валовой внутренний продукт (ВВП) в РФ. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %.	59
Таблица 3.2. Динамика стоимости нефти марки Brent. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %.	60
Таблица 3.3. Ключевая ставка Центрального банка в РФ. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %	61
Таблица 3.4. Изменение курса доллара США и евро к российскому рублю. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %.	62
Таблица 3.5. Инфляция в РФ. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г.	63
Потребители медицинских услуг в России	64
Таблица 3.6. Численность населения России, млн. человек. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %	65
Диаграмма 3.1. Динамика изменения численности населения России за десятилетний период, млн. человек. 2012-2022 гг. Прогноз до 2025 г.	66
Таблица 3.7. Распределение населения РФ по возрастным категориям, млн. чел. 2012 г. 2018-2022 гг. Динамика изменения, %.	67
Диаграмм 3.2. Структура распределения возрастных категорий в РФ, %. 2018-2022 гг.	68
Таблица 3.8. Численность населения в Федеральных округах, млн. чел., 2018-2022 г.	69
Таблица 3.9. Города России с население свыше 1 млн. чел. 2012 г. 2018-2022 гг. Изменение за последний год, %	70

Таблица 3.10. Доходы на душу населения в России, руб. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %	71
Таблица 3.11. Распределение доходов на душу населения по Федеральным округам РФ, руб. в мес. 2012 г, 2018-2022 гг.	72
Медицинские кадры в Российской Федерации	73
Таблица 3.12. Общее число врачей всех специализаций в РФ (в медицинских учреждениях всех форм собственности), тыс. чел. Число врачей на 10 000 населения. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %.	74
Таблица 3.13. Численность среднего медицинского персонала в РФ, тыс. чел. 2012 г. 2018-2022 гг. Число среднего медицинского персонала на 10 000 жителей. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %	75
Таблица 3.14. Зарботная плата в сфере здравоохранения в РФ. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %	76
Таблица 3.15. Зарботная плата в сфере здравоохранения в Федеральных округах РФ, руб. 2012 г 2018-2022 гг.	77
Таблица 3.16. Зарботная плата в государственных и частных медицинских учреждениях РФ, руб. 2012 г. 2018-2022 гг. Динамика изменения, %.	78
Диаграмма (график) 3.3. Динамика изменения зарботной платы в государственных и частных медицинских учреждениях РФ, %. 2018-2022 гг.	79
Платный рынок медицинских услуг	80
Таблица 3.17. Платный рынок медицинских услуг в РФ (коммерческая легальная медицина, ДМС, теневой рынок), млрд. руб. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г.	83
Диаграмма 3.4. Динамика изменения структуры платного медицинского рынка (коммерческой медицины, ДМС, теневого медицинского рынка), %. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г.	85
Коммерческая легальная медицина	86
Таблица 3.18. Коммерческая легальная медицина в РФ, млрд. руб. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %.	86
Таблица 3.19. Распределение объема коммерческой легальной медицины по Федеральным округам, млн. руб. 2012 г. 2018-2022 гг.	89
Таблица 3.20. Объем платных медицинских услуг на душу населения РФ, руб. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %	90

Добровольное медицинское страхование 91

Таблица 3.21. Взносы ДМС в РФ, млрд. руб. Число заключенных договоров по ДМС, тыс. ед. Стоимость одного договора ДМС, тыс. руб. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %. 92

Обязательное медицинское страхование 93

Таблица 3.22. Поступление и расходование средств Федерального фонда обязательного медицинского страхования, млрд. руб. 2012 г. 2018-2022 гг. Динамика изменения, %. 95

Инвестиции в медицинскую отрасль 96

Таблица 3.23. Инвестиции в основной капитал в сфере здравоохранения РФ, млрд. руб. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %. 96

Таблица 3.24. Структура привлеченных инвестиций в здравоохранении РФ, %, 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %. 97

Таблица 3.25. Финансовые вложения в здравоохранение РФ, %. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %. 98

Медицинские кадры в акушерстве и гинекологии в Российской Федерации 99

Таблица 3.26. Число врачей акушеров-гинекологов в РФ, ед. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %. 99

Таблица 3.27. Распределение врачей акушеров-гинекологов по Федеральным округам в РФ, ед. 2018-2022 гг. 100

Диаграмма 3.5. Структура распределения врачей акушеров-гинекологов по Федеральным округам РФ, %. 2018-2022 гг. 101

Таблица 3.28. Число врачей-неонатологов в РФ, чел. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. 102

Таблица 3.29. Средний медицинский персонал в гинекологии. Число акушерок в РФ, чел. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025г. Динамика изменения, % 103

Таблица 3.30. Распределение акушерок по Федеральным округам в РФ, ед. 2018-2022 гг. 104

Диаграмма 3.6. Структура распределения акушерок по Федеральным округам РФ, %. 2018-2022 гг. 105

Женщины репродуктивного возраста в России 106

- Таблица 3.31. Число женщин фертильного возраста (15-49 лет) в РФ (тыс. ед). Доля в общей структуре женщин в РФ. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, % 107
- Диаграмма 3.7. Доля женщин фертильного возраста (15-49 лет) в общей структуре женщин в РФ. 2018-2022 гг. 108
- Таблица 3.32. Число женщин, закончивших беременность в РФ (в отчетном году), тыс. чел. 2018-2022 гг. 109
- Таблица 3.33. Коэффициент рождаемости в РФ, ед. 2012 г. 2018-2022 гг. 110
- Таблица 3.34. Численность девочек, 0-14 лет, в РФ, ед. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %. 111  
Новорожденные в России 112
- Таблица 3.35. Число родившихся детей (без мертворожденных) в РФ, чел. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, % 112
- Таблица 3.36. Распределение новорожденных по Федеральным округам РФ, чел. 2018-2022 гг 113
- Диаграмма 3.8. Структура распределения новорожденных по Федеральным округам РФ, %. 2018-2022 гг. 114
- Акушерские койки 115
- Таблица 3.37. Число акушерских коек (для беременных, рожениц, родильниц) в РФ (всех форм собственности). 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %. 115
- Таблица 3.38. Число больничных коек (всех форм собственности) для беременных, рожениц и родильниц на 10 000 женщин репродуктивного возраста, ед. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, % 116
- Таблица 3.39. Распределение акушерских коек (для беременных, рожениц, родильниц) по Федеральным округам РФ (всех форм собственности). 2018-2022 гг. 117
- Диаграмма 3.9. Структура распределения акушерских коек (для беременных, рожениц, родильниц) по Федеральным округам РФ (всех форм собственности). 2018-2022 гг. 118
- Таблица 3.40. Фельдшерско-акушерские пункты в РФ, распределение по форме собственности, тыс. ед. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %. 119
- Таблица 3.41. Структура распределения Фельдшерско-акушерских пунктов по форме собственности в РФ, %. 2018-2022 гг. 120

Таблица 3.42. Распределение Фельдшерско-акушерских пунктов по Федеральным округам в РФ, ед. 2018-2022 гг.	121
Диаграмма 3.10. Структура распределения Фельдшерско-акушерских пунктов по Федеральным округам в РФ, ед. 2018-2022 гг.	122
Роды в России	123
Таблица 3.43. Число родов в РФ (с 22 недель беременности), ед. 2012 г. 2018-2022 гг. Прогноз до 2025 г. Динамика изменения, %	123
Таблица 3.44. Распределение родов по Федеральным округам в РФ, ед. 2018-2022 гг.	124
Диаграмма 3.11. Структура распределения родов по Федеральным округам РФ, %. 2018-2022 гг.	125
Таблица 3.45. Основные показатели деятельности Группы компаний Мать и дитя в области родовспоможения (выручка, число родов, средний чек). 2018-2022 гг. Динамика изменения, %.	126
4. Маркетинговая стратегия	127
Таблица 4.1. Ежегодные маркетинговые расходы по годам проекта, тыс. руб.	129
Схема. 2. Маркетинговая стратегия	130
SWOT анализ проекта	131
Концепция продвижения	133
Перечень рекламных мероприятий	135
Основные способы продвижения медицинских услуг в Интернете	139
5. Персонал	144
Таблица 5.1. Распределение штата сотрудников по отделениям	144
Таблица 5.2. Распределение расходов на персонал (до налогов) по отделениям	147
Таблица 5.3. Распределение обязанностей персонала Родильного отделения	149
6. Операционный план	150
Прогноз продаж по годам проекта	150
Таблица 6.1. Динамика выручки и числа услуг по годам проекта, тыс. руб.	150
Операционные расходы	151

Таблица 6.2. Постоянные расходы по годам проекта, тыс. руб.	152
Таблица 6.3. Суммарные расходы на оплату труда по годам проекта, тыс. руб.	152
Таблица 6.4. Остаточная стоимость основных средств по годам проекта, тыс. руб.	153
Таблица 6.5. Расходы на амортизацию основных средств по годам проекта, тыс. руб.	153
Таблица 6.6. Суммарные расходы на обслуживание кредита, тыс. руб.	154
7. Финансовый план	155
Таблица 7.1. Прогнозный отчет о прибылях и убытках по годам проекта, тыс. руб.	156
Таблица 7.2. Прогноз движения денежных средств по годам проекта, тыс. руб.	157
Таблица 7.3. Прогнозный баланс по годам проекта, тыс. руб.	158
Таблица 7.4. Ставки налогов, %.	159
Таблица 7.5. Налоговые платежи по годам проекта, тыс. руб.	159
8. Показатели эффективности проекта	160
Таблица 8.1. Оценка стоимости проекта, тыс. руб.	162
Таблица 8.2. Рентабельность проекта, %	162
Таблица 8.3. Финансовые показатели, тыс. руб., %	163
Таблица 8.4. Выплата дивидендов по проекту по годам проекта, тыс. руб.	164
9. Оценка рисков и пути их сокращения	165
Таблица 9.1. Зависимость NPV проекта от отклонения основных параметров на 5, 10, 15 %%, тыс. руб.	167
10. О консалтинговой компании SYNOPSIS	169
11. Приложения	173
Приложение 1. Классификация направлений деятельности в медицине	173
Приложение 2. Информационные ресурсы	176
Приложение 3 SYNOPSIS Концепция Родильного отделения.xls	177

Приложение 4. SYNOPSIS Шаблон плана расходов на продвижение услуг медицинского учреждения.xlsx	177
Приложение 5. Приказ_МЗ_РФ_№_572н_от_1_ноября_2012_г._Акушерство_гинекология.pdf	177
Приложение 6. Приказ_МЗ_РФ_№_333н_от_11_июня_2015_г._Акушерство_гинекология_дополнение.pdf	177
Приложение 7. Численность населения в субъектах РФ, тыс. чел. 2018-2022 гг. Изменение за последний период, %.	178
Приложение 8. Объем платных медицинских услуг (коммерческой легальной медицины) в Федеральных округах и субъектах Российской Федерации, тыс. руб. 2012 г. 2018-2023 г. Изменение за последний год, %.	183
Приложение 9. Число родившихся (без мертворожденных) за год в субъектах РФ (зарегистрированных в ЗАГС), чел. 2018-2022 гг. Изменение за последний год, %.	188
Приложение 10. Роды (с 22 недель беременности) в субъектах РФ, ед. 2018-2022 гг. Изменение за последний год, %.	193
Приложение 11. Распределение врачей Акушеров-гинекологов по субъектам РФ, ед. 2018-2022 гг. Изменение за последний год, %.	198
Приложение 12. Распределение акушерок по субъектам РФ, ед. 2018-2022 гг. Изменение за последний год, %.	203
Приложение 13. Распределение коек для беременных, рожениц, родильниц по субъектам РФ, ед. 2018-2022 гг. Изменение за последний год, %.	208
Приложение 14. Распределение Фельдшерско-акушерских пунктов по субъектам РФ, ед. 2018-2022 гг. Изменение за последний год, %.	213

## О консалтинговой компании SYNOPSIS

**Компания SYNOPSIS выполняет бизнес-планирование медицинских проектов и исследование медицинского и фармацевтического рынков с 2006 г.**

Компания SYNOPSIS – это всегда простые и понятные решения для медицинского бизнеса. Мы предлагаем только эффективные и многократно проверенные решения для медицинских проектов.

**Приобретите или БЕСПЛАТНО скачайте готовые бизнес-планы, маркетинговые исследования, шаблоны спецификаций для ЛПУ и другие полезные инструменты для медицинского и фармацевтического бизнеса.**

**Для этого позвоните нам +7 903 724 15 68 или пишите на [biz4med@gmail.com](mailto:biz4med@gmail.com) .**

Все бизнес-проекты компании SYNOPSIS включают маркетинговое исследование медицинского рынка, расчет срока окупаемости проекта, оценку эффективности проекта, подробную маркетинговую стратегию. Все бизнес-планы SYNOPSIS соответствуют требованиям банков и инвестиционных институтов, работающих на территории РФ. С 2008-2019гг. медицинские бизнес-проекты, выполненные SYNOPSIS, были представлены во Внешэкономбанк, в ГК «РоснаноТех», в Торгово-промышленную палату и другие инвестиционные институты.

**С нами работают и нам доверяют:** Комиссия Общественной палаты Российской Федерации по вопросам здравоохранения, Министерство здравоохранения РФ, Министерство здравоохранения Московской области, Государственная Корпорация РоснаноТех, Торгово-промышленная палата РФ, Внешэкономбанк, ИФД Капиталь, НИИ неотложной детской хирургии и травматологии, ГУ Медицинский радиологический научный центр РАМН г.Обнинск, Страховая компания РОСНО, ОАО Российские Железные Дороги.

Более подробно узнать о деятельности SYNOPSIS можно на сайте [www.medresearch.ru](http://www.medresearch.ru).



**Нашей компанией были выполнены уникальные медицинские проекты для Государственной Корпорации «РоснаноТех»:**

- «Маркетинговое исследование рынка **противоопухолевых препаратов** для лечения рака молочной железы РФ»
- «Маркетинговое исследование рынка лекарственных препаратов для **лечения и диагностики злокачественных новообразований** в РФ и в странах СНГ»
- «Маркетинговое исследование рынка кровезаменителей в РФ и странах СНГ»
- «Маркетинговое исследование рынка **внутрисосудистых протезов (стентов)** РФ и стран СНГ»
- «Маркетинговое исследование рынка механических и биологических **клапанов сердца** РФ и стран СНГ»
- «Маркетинговое исследование Рынка **коагулометров** в РФ»
- «Маркетинговое исследование Рынка **коагулометров** в Белоруссии, Украине, Казахстане»

С 2007 г. по 2010 г. компания SYNOPSIS выполнила около 50 Опросов медицинского сообщества РФ. Опросы проводились по заказу Общественной палаты РФ в рамках работы Комиссии по здравоохранению, возглавляемой Рошалем Л.М. В опросах в общей сложности приняло участие около 200 000 специалистов, ведущие эксперты и рядовые врачи со всей страны:

- руководители Министерств и Департаментов здравоохранения субъектов РФ,
- руководители государственных и ведомственных ЛПУ,
- владельцы частных медицинских центров,
- врачи различных специальностей,
- руководители и сотрудники медицинских ВУЗов РФ,
- представители медицинских Ассоциаций, сообществ, Некоммерческих организаций.

Наш «Типовой бизнес-план Центра реабилитации позвоночника и крупных суставов» стал победителем Конкурса бизнес-планов в 2008г. Организатор конкурса – компания Альт-Инвест, ведущий в России разработчик программного обеспечения для оценки инвестиционных проектов.

**В нашей компании можно приобрести готовые маркетинговые исследования, базы данных и проекты для медицинского бизнеса, которые будут отправлены Заказчику в течение 2-х часов после оплаты:**

Типовой бизнес-план Высокотехнологичного центра реабилитации со стационаром

Бизнес-план Больницы (Стационарное отделение)

Бизнес-план Высокотехнологичной медицинской лаборатории

База данных коммерческих лабораторий и пунктов забора биоматериала в Российской Федерации

Бизнес-план Пансионата для пожилых с медицинским обслуживанием (Стационарное отделение гериатрии)

Типовой бизнес-план Хирургической клиники

Типовой бизнес-план Клиники экстракорпорального оплодотворения (ЭКО)

База данных медицинских учреждений экстракорпорального оплодотворения (ЭКО) в России. Краткий обзор рынка ЭКО в России

Типовой бизнес-план Родильного отделения с готовой финансовой моделью

Типовой бизнес-план Гинекологии (Женской амбулатории) с дневным стационаром

Типовой бизнес-план Диагностического центра

Бизнес-план Многопрофильного медицинского центра с дневным стационаром

Типовой бизнес-план Медицинского кабинета (офиса)

Бизнес-план Сети медицинских кабинетов

Типовой бизнес-план Детского медицинского центра

Типовой бизнес-план Центра медицинских осмотров  
Типовой бизнес-план Отделения лучевой диагностики (Рентген отделения)  
Бизнес-план Кабинета Магнитно-резонансной томографии (МРТ)  
Типовой бизнес-план Станции скорой медицинской помощи  
Типовой бизнес-план Стоматологии на 5 кресел  
Типовой бизнес-план Стоматологического кабинета  
Исследование Рынка медицинских услуг в Российской Федерации

Все наши бизнес-планы имеют готовые концепции и финансовые модели в формате MS Excel с динамичными формулами, которые можно менять по потребностям пользователей.

### **Информационные партнеры**



**Мы благодарим Вас за интерес к Продуктам нашей компании. Будем рады совместной работе над медицинскими проектами.**

SYNOPSIS consulting & research

<http://www.medresearch.ru>

Тел/факс. +7 (903) 724 15 68

E-mail: [biz4med@gmail.com](mailto:biz4med@gmail.com)